特集記事

平成26年 新春トップセミナー

「ナレッジキャピタルが拓くOSAKAの未来、関西の発展ビジョン」

講師:一般社団法人 ナレッジキャピタル 代表理事 宮原 秀夫氏



講師の宮原秀夫氏

●はじめに

本日お話しする内容ですが、①ナレッジキャピタルの基本理念は何なのか、②それを実現するにはどんな人材が要求されるのか、③ナレッジキャピタルに何を期待するのか、今までにどんなことができていて、今後どんなことが期待されるのかについて触れたいと思います。皆さんが関心を寄せている「うめきた」第2期については、時間があれば私案を話したいと思っています。

宮原 秀夫氏 ご略歴

1943 年生まれ

大阪大学工学研究科修了

コンピュータネットワークのモデル化と性能評価を学問領域と して確立

大阪大学総長、独立行政法人情報通信研究機構理事長を経て、 現在、大阪大学大学院情報科学研究科将来ネットワーク共同研 究講座特任教授、(一社) 臨床医工情報学コンソーシアム関西会 長、(一財) アジア太平洋研究所所長、(一社) ナレッジキャピタ ル代表理事ほかに就任

●ナレッジキャピタルの位置

まずは、ナレッジキャピタルの位置関係を把握していただきたいと思います。これが「うめきた」の全体エリアで、グリーンの地区が第1期として今回開発されたグランフロント OSAKA。この中間にナレッジキャピタルがあり、本日の会場はその地下にあたります。

この地区には昔 (大正3年頃)、府立梅田高等女学校 (現・大手前高校の前身)、府立北野中学校 (現・北野高校の前身)、市立大阪工業学校 (現・都島工業高校の前身)があったということで、元々は文教の地でした。だからこの地にナレッジが集約することは決しておかしいことでなく、昔に戻ったというわけです。私は街を編成していく時には、その街の歴史を残すべきだと常々言っているのですが、それが復活したということかと思います。

●ナレッジキャピタルとは

これが全体図で、B棟とC棟の中間にナレッジキャピタルがあります。ナレッジキャピタルをひと言で言うと「新たな価値を創造する拠点」。それを言い続けているのですが、「何を言っているのか分からない」とずっと言われてきました。最後の方になったら、分かろうとする気がないということにして進めてきましたが、本日はできるだけ分かりやすく





説明したいと思っています。

●基本コンセプト

「新たな価値を創造する拠点」を実現するための基本的なコンセプトは「サイエンスと技術と感性の融合」。これが掛け算になっているところがみそで、どこかがゼロだったら新しい価値観は生まれません。英語で言うならば、サイエンスとテクノロジーとアートが融合して新しいイノベーションが生まれるということです。それを言い出した今から10年くらい前に、たまたまニューヨークタイムズに「Researchers Look to Create a Synthesis of Art and Science for the 21st Century」、アートとサイエンスの融合が21世紀に向けて必要だという記事が出て、我々が考えていることがそんなに的を外れてはいないと思った次第です。

●科学×技術×感性=新しい価値

このことについてもう少し見ていくと、「科学と技術、感性の融合で新しい価値」というのですが、その前にもう一度科学と技術とは、こんなものだと思っていただきたい。サイエンス(科学)は対象物を分析することであって、既に存在する自然物や人工物を含むものに、ある普遍的な法則を探求することである。技術は新しい機能を実現する具体的な方法を案出し、作り上げて利用すること。作り上げて利用するところまで行かないと、本当のテクノロジー(技術)ではないと思っています。最近、このサイエンスと技術がどうも乖離していて、別々に論じられる。科学と技術がもう少しリンクして、サイクルをきちんと築くようにしなければいけません。

●科学と技術のサイクル

典型的な科学と技術のサイクルは、科学においてはまず対象システムをモデル化し、それを数学的に解析することで普遍的な性質を見出す。技術においてはその性質に基づいて新しいモデルを作って、それに基づいて新しいシステムを構築する。こうしたサイクルで新しいシステムがつくられ、改良されていくのだと思います。だからこの図の上のフローがどちらかというとサイエンスで、下のフローがテクノロジーとなるのかもしれません。では感性とは一体何かといえば、サイクルがスムーズに動くための潤滑油のようなもの。感性がないとこのサイクルはうまく回らないのではないかと思っています。

●「感性」×「技術」=新しい価値

感性、技術と言っていますが、感性としてどんなことを考えているかというと、きわめて広くいろんな考え方があって、例えば感性とは、芸術性、デザイン性、創造性、人間の心理・感情、社会倫理、最終的には今の社会の安心・安全システムが生まれる、こういう概念を全て含みます。技術とは何か。これは私が専門としているICTや、ロボットテクノロジー、環境・エコ技術、最先端の科学技術。ここで私が特に強調したいのは、最先端の技術でなくてローテクのこと。ローテクというとレベルの低い技術と思われがちですが、既存の枯れた技術と思っていただきたい。これが重要であることは後ほど説明いたします。

新しい価値として考えているのは、新しい、あるいは改良した製品・商品、サービス、知的財産や人材まで、世の中にあることの全部をこの公式の中にはめ込もうという、大胆な試みであります。

●理念実現に求められる人材

そうしたサイクルを回す上での技術者について我々が考えていることは、いわゆるエンジニアだけでなく、クリエーターやアーティスト、様々なデザイナーも含めた非常に広い範囲を考えています。そういう技術者には自分の狭い専門分野の知識だけでなくて、いろんな分野にまたがる学際的な知識でシステムをとらえ、評価できる能力が求められる。そうした能力を総称して総合デザイン、グランドデザイン力とよくいわれるのですが、我々はシステム性能評

価 (performance evaluation) と呼んでいます。

●デザイン力

通常、デザインというと建築、服飾、グラフィックなどを指すものと思われますが、我々が考えているデザイン力とは、広く「構想力」の意味です。異なる分野、異なる知識を編集して、新たな知的領域を創出する「イマジネーション」としてとらえています。そしてこのデザイン力の養成は、いわゆる「グッドセンス」の涵養を意味していて、このグッドセンスには鋭敏かつ繊細な「美的感受性」がともなう。こうしたセンスをもった技術者を養成していかないと、なかなかいいものが生まれないと思います。

●システム性能評価 (performance evaluation)

我々が呼んでいるシステム性能評価は、製品の性能領域をいうのではありません。もっと広い領域でして、例えばアメリカの大学の大学院でパフォーマンス・エバリエーション(performance evaluation)の講義を受けたいと学科目を探すと、きちっとあるのですが、日本の大学にはこの英語もないし、システム性能評価という学科目もありません。いろんな分野でデザイン力という講義はあるのでしょうが、この学科目はないのです。

ではシステム性能評価とは何なのか。いわゆるシステムを設計し構築するための方法論です。新しいシステムのアーキテクチャを考える時に必要になる。あるいはシステムをグレードアップする時に必要な考え方が、システム・パーフォーマンス・エバリエーションです。日本語訳(システム性能評価)が悪いというか、私には何か違和感があります。だからここではパフォーマンス・エバリエーションと呼ばせていただきます。

これをもう少し分かりやすくして、システム評価、パフォーマンス・エバリエーションというのは、こちらに物事の性能があり、こちらにお金があるとすると、性能をよくしてお金も安くしようというのはなかなか難しい。ある範囲ではできても、根本的にはこっちを立てればこっちが立たずになる。パフォーマンス・エバリエーションとは評価ですから、このシステムをどこでバランスさせるかを決めるわけです。コストパフォーマンスのバランス関係についての考察論、それを通常、トレードオフ・リレーシ



ョンといいますが、トレードオフというのは同時に満たし得ないいくつかの条件。つまり、性能も良くしお金も安くすることはなかなか難しいということです。だからバランスをどこでとるかが、パフォーマンス・エバリエーションだと思います。

●性能評価指標(性能を測る尺度)

その評価をするには何かが必要になります。性能 を測る尺度、指標ですが、これは大きく分けて、技 術者指向(テクノロジー・オリエンテッド)のもの と利用者指向(ユーザー・オリエンテッド)のもの に分かれると思います。例えばテクノロジー・オリ エンテッドの場合は我々の分野なら伝送速度や CPU の速度、車ならエンジンのトルクや回転数な どです。ユーザーにとってこうした指標は意味があ るのかと考えてみたら、そうではない。例えば家に 光ファイバーを引いて、先日までは100メガ、今度 は1ギガだからと前より高いお金を払わせるとした ら、1ギガとは何なのと言われてもユーザーには分 からないわけで、これはネットワーク提供側にはま っているということです。100メガが1ギガに変わ ったらどんなに良くなるかを、ネットワーク提供側 が説明しなければならないと私は思っています。

ですから利用者側の指標とは、例えばアプリケーションでユーチューブに接続したら、すぐに接続されて途切れることなくきれいな映像が見られ、ゲームを動かしたらスムーズに動くというアプリケーションの反応速度です。車なら燃費であって、回転数などどうでもよく1リッターで何km走るのかと。もっといえば乗り心地、使い勝手、静かさなどです。ユーザーにとって本当に必要なのは、技術者指向の

定量的なものではなく、うまく数値化できない定性 的なものが性能評価に求められるし、ユーザー・オ リエンテッドな指標はむしろ定性的であって、それ しかできないものだと思います。

●定性的な評価指標

もう少し定性的な評価指標を考えてみると、例え ば「このシステムは優れている」とか、「このシス テムはユーザーインターフェースがいい」「このシ ステムは革新的なアイデアを表現している」「品質 がいいシステムである」とか。さらに「見た目がき れい」「いいデザイン」「感じが良い」「使い勝手が 良い|「何となく具合が悪い|。むしろこういうもの が重要な指標となるわけです。ところが技術者はこ んなことは考えず、定量的な評価指標だけを出して 「買ってください」という。だから技術オリエンテ ッドな商品しか出てこないわけです。このような指 標は、心理的あるいは社会的概念までをも含んでい る。従ってこれらに応じる製品開発には、技術オリ エンテッドな指標ばかりを考えている技術者ではな く、感性(総合デザイン力)、グッドセンスを持っ た技術者、例えば「何となく具合が悪い」と言われ ても、それをどのように具合良くするのが分かるよ うな技術者が要求されます。

●性能評価能力

そうした能力をどうつくるのか。システムのモデル化と性能評価を効率よく、システマティックに行う方法はありません。だからこそ性能評価は一種の

「アート」であるといわれています。「フィーリング」というか、感覚を養うことが重要で、知識と経験に基づく「勘」「感性」「センス」を養う以外に方法はない。だから技術者もデザインのいいものを見て、本物に触れて、人と交流してセンスを養っていかないと、なかなかいい製品が生まれないと思います。

●総合デザイン力(感性)の欠如

総合デザイン力が欠如するとどうなるのか。それを考えてみた1つの例ですが、システム的にはフィードバック機能が弱い。つまり修正がきかないということで、いったん走り出したら止まらない。総合デザイン力がないと、そうなってしまうということです。

●フィードバック機能の弱さ

その例を挙げると、元NHK解説員が講演の中でこんなことを言いました。「米国は日本に比べてフィードバックがかかりやすい」。逆にいえば日本はかかりにくいということ。なぜかと私なりに考えてみました。要するに日本は評価メジャー(尺度)が単一で、誰か一人がそちらを向くと皆そちらへ行ってしまう。ところが米国では多文化・多様性があってマルチ評価なので、進むベクトルが1つに揃うことがない。いろんな方向を向いているため、合力としてドーンとはいかない。ある指示が降りかかると、フィードバックがかかるのではないかと思います。フィードバックがかかりにくいシステムは、きわめてコントロールがしにくい。いったん走り出すと止



まらない、底を打たないと回復しないという、いわゆる V 字回復ということ。日本の社会はほとんどそうです。底を打たないと分からない、それはシステム性能評価が無いということです。

●なぜフィードバックがかかりにくいのか

私の先輩、プリンストン大学の名誉教授で工学部 長をされている方が講演された時に同じことを言わ れました。フィードバックがかかりにくいのはなぜ かといえば、「縦割りと上下社会だから」と。「隣の 部の意見は聴かない|「下からなかなか意見が言え ない」「強者一人の意向で動くシステム」だと。そ して大学に関しては、「Inbreeding」であって、「low mobility」だと。確かにそうで、大学で修士をとり、 ドクターをとり、助手をやって、助教授、教授にな ると、どこへも外に出ない。だから人が動かない。 しかも「Hierarchical chair system」教授、助教授、 助手というような階級組織的。彼はもう1つ、これ を付け加える。「Absence of performance evaluation」(性能評価の欠落)。パフォーマンス・エバリエ ーションという考え方が、日本の社会には欠如して いる。だから「パフォーマンス・エバリエーション が大事」だとその講演の中でおっしゃった。やはり そうかなと私は思っています。プリンストン大学に 行くと、コンピューターサイエンスを具体例として、 パフォーマンス・エバリエーションがいかに大事か というこの先生の講義が聞けます。先生の本の最初 にはパフォーマンス・エバリエーションのユーザー 仕様のことが書いてあって、そのことだけで20頁 くらいを割いています。

●性能評価(グランドデザインカ)の欠如

グランドデザイン力が欠如したらどうなるのか。これを例えば少子化の議論で考えてみましょう。本当に減ることがそれほど問題なのか。少子化、少子化と叫ばれるが、それは現状の社会制度で考えるからではないかという疑問が当然わきませんか。もしも増やせというなら、どこまで増やしたらよいのか。国土、資源、環境条件を考えれば、どこかに最適値があるはずです。それを考えて議論すべきでしょう。極論ですが、100年経ったら日本の人口がゼロだと、まともに馬鹿なことを言っている人がいます。それは大学が法人化になった時に、毎年運営経費が1%

性能評価(グランドデザイン)の欠如

(例2) ロボット開発 (読売新聞記事から)

横山雅子氏(マックスヴァルト研究所社長)

- ・一般の方は、鉄腕アトム、ガンダムを想像されると 思ったがそうではなかった。
 - ・古くなった蛍光灯を付け替えてくれる
 - ・介護老人のお尻をさっと拭いてくれる
 - ・人口知能、自律歩行はどうでもいい
 - ・人型ロボットなどどうでもいい
- ・目の前に起こっている負担を少なくしてくれる 楽にしてくれるもの

ずつ減らされたら10年先に大学が潰れてしまうといった議論とまったく同じです。そんなことを言うのは、パフォーマンス・エバリエーションという考え方が定着していないからなのです。まずは定常な安定点、最適値を見つけることが必要であり、それをやってみましょう。そうすると、ひょっとして(人口の)最適値は今よりも低いところにあるという結果が出ているかもしれません。それから議論しようといっているわけです。だからシステム性能評価という考え方がないと、極論になってしまいます。

●少子化課題のトレードオフ

先ほど説明したトレードオフ・リレーションの天 秤のことを思い出していただきたいのですが、こち ら側に「出生率を上げる施策にかかるコストとその 後の生活環境」、こちら側に「低い人口設定値にし た時の社会システム構造改革のコストとその後の生 活環境」を置いた時のトレードオフ、天秤にかけて 両方について考えてみようというのがパフォーマン ス・エバリエーションです。今はこちら側の片方し か議論をしていないと私は思います。

●少子化課題

こういうことを言っているのは私だけではありません。「ウェルカム人口減少社会」(藤正巌・古川俊之著)という本の中の文章を抜粋すると、「人口が少ない国力が衰退するなら、西欧はどうなるのか。スウェーデンの国土は日本の1.2 倍、人口は約900万人」「人口が減少すると、長期展望として全員がゆとりを享受できる」と言っている。そして「過渡的な問題を検討せず」。だからトレードオフ・リレ

ーションを全く検討せずに、「扶養地獄が出現するとはいえない」と。著者は医者ですが、統計学的にずっと処理されている。もっと極論は、「ある政令都市が成熟してきたらセルフコントロールにかかわらず、やたらに数を増やさない」と言っています。成熟してきたら減るのが普通だということです。さらに「少子化ボーナス」があり、「教育費が減少し、そのぶん高齢者がお金を使う」。これが正しいかどうか分かりませんが、こうした1つの見方があるということです。

●少子高齢化問題の解決法

少子化の問題を解決する方法として、例えば大阪 大学名誉教授の長谷川晃先生は「生産性の増加率を 現在の1割半の上積みで、人口減少によるGDPの 低下を止めることができる」と言っています。生産 性の向上はどこでできるのかというと、サービス産 業で可能だとして、流通、医療、介護、教育という 分野での生産性を向上することができるとしていま す。例えば医者が1日に20人を診ているのを100 人診るのは無理。どうやってやるのかというと、「サ ービス産業の生産性向上は、サービスを受ける側の 努力によって達成される |。例えば ATM、ETC、教 育(ICTリテラシー)。いちばん大きいのはICTIに よる健康管理で、病院に行くことなく自分で健康管 理をするということ。阪大病院の先生に聞くと、3 分の1は来る必要がなく、3分の1は来ても手遅れ という状況で、そういうところで効率化ができると おっしゃっています。こういう問題を解決できるの は「ICTとそれによる教育でしかない」と言ってい ます。私もそう思います。

●性能評価の欠如(ロボット開発)

これはマックスヴァルト研究所社長の横山雅子さんが数年前に読売新聞に書かれたものです。それはロボット開発について苦言を呈したもので、その記事をそのまま紹介します。一般の方にロボットへのイメージを問いかけた時、彼女は「鉄腕アトムやガンダムを想像されると思ったが、そうではなかった」。返ってきた答は「古くなった蛍光灯を付け替えてくれる」とか、「介護老人のお尻をさっと拭いてくれる」ことが大事で、「人工知能、自立歩行はどうでもいい」「人型ロボットなどどうでもいい」と。極論は、「目

の前に起こっている負担を少なくしてくれる、楽に してくれるもの」。そのような機械がロボットなの だという答が返ってきたそうです。

彼女がさらに言っているのは、「ITの頃は、新技 術が先行しユーザー需要が全く見えない技術が多か った。ところがロボットは違う。技術よりもユーザ ー需要があふれかえっている。目の前にあるものを 楽にしてほしいという要求があるのに、それになぜ ロボット技術者は応えないのか」と書いている。そ れはなぜか。「専門家が研究室から出て、一般ユー ザーに出会う機会が少ないから」と。「ユーザー・ ニーズをつかんでいない」ということです。そのよ うな機会をつくったらどうだろうというのが、この ナレッジキャピタルの発想の原点なのです。彼女の 言葉は我々を非常に後押ししてくれました。一時、 法律によって各大学は都心から郊外へと放り出され たことがありました。放り出した連中が今頃になっ て、街が活性化しないのは若者がいないからだと言 っているわけです。やはり街に出てきて、いろんな 人、ユーザーと触れ合って自分の研究の方向性を決 めていくことは大事だろう。ナレッジキャピタルが そういう機会につながればいいと思っています。

●ユーザー・ニーズをつかんでいると、こんなロボットが!

本当にユーザー・ニーズをつかんでいると、こんなロボットができるという話をします。これは米国の国防総省の技術を民間にテクノロジー・トランスファー(技術移転)して、ボストンダイナミクスという会社がつくったロボットです。それは例えばお年寄りの買い物や荷物運びのお手伝いをするとか、本当のレスキュー・ロボットになるのではないかと思っています。テレビでご覧になった方もあると思いますが、今から少し見てみましょう。(映像上映)

●ユーザー指向の開発をするには

こういうものを開発するには、開発者と一般ユーザーとの触れ合い、コミュニケーションが大事です。ここでは完成品ではなくて、開発段階にあるものを展示して、そしていろんなユーザーと触れ合ってコミュニケーションをとることによって、次の製品を開発していきましょうということです。当初、その話をメーカーの方々にしたら、リスクがあり危険だ

と完成品しか出せないということでした。そうではなくて、開発の途中でいろんなユーザー・ニーズを聞いてやったらどうかと話をしました。ナレッジキャピタルの2階、3階にはザ・ラボという施設があって、そこはいろんな企業に出展していただいているのですが、企業の完成品を持ち込んでいるのではなく、来場者に対しこういうものを開発中ですから使ってみてくださいといっているわけです。そこで得られるユーザーからの意見をフィードバックして、開発につなげていこうというものです。

●ナレッジキャピタルで期待される効果

このナレッジキャピタルではどんなことが期待されるのか。いろいろありますが、集客効果としてはコンテンツ(展示されるもの)を見るため、触れるために人が集まる。それにともない相乗効果として、他のブロックへの集客にもつながる。さらにそういう知識活動、社会貢献に参加した企業のイメージも上がる。こうした効果を当初からずっと言い続けてきたのですが、なかなか理解が得られません。

参加企業にとっては、新製品開発イメージが醸成されます。一般のユーザーの声を反映して、ニーズ指向ではなくユーザー指向の製品開発のノウハウが得られる。現在、いろんな分野でニーズ指向ではなくユーザー指向の製品開発が求められていると思います。それを本当に実現するには企業の中に閉じこもらず、ここに来て一般の人と触れ合う必要があるだろうと思います。私はやはりユーザー指向になっていないと思います。携帯電話でもあの小さなキーの所に何の文字が打ってありますか。恐らく見えません。テレビのリモコンにしろ、ボタンだらけで色

期待される効果

参加した企業にとって新製品開発イメージの醸成

一般のユーザの声を反映した、シーズ指向ではなくユーザ指向の製品 開発のノウハウが得られる。(現在、いろいろな分野の産業界ではシ ーズ指向ではなくユーザ指向の製品開発が求められている)

携帯電話、TVリモコン、お掃除ロボット、対災害ICT(FM ローテク) 等など

<u>人材育成</u>

大学・企業・国立研究機関などが参加するため、新たな分野 (特に医学、工学などの学際融合分野)を開拓する新たな人 材の育成が行われる。学際融合研究は、イノベーション創出 に不可欠。 がいっぱいあって使いにくい。ユーザーが困っていることは何かを吸い上げて、製品を開発していく必要があると思います。

これは少し話が違いますが、対災害ICTとしているんなシステムが開発されようとしています。阪神淡路大震災の時に地震で私の家は全壊したのですが、その時に役に立ったのは電気がきていない中でのカーラジオ。ある意味ではローテクです。そして電気がこなくても黒電話は使えて役に立った。ローテクというか、既存の技術を見直す必要があります。当時、公衆電話は一般の電話よりプライオリティが高いといわれたのですが、皆が使ってお金が一杯になって、使えなくなってしまった。日本ではお金を入れないとつながらないが、外国では受話器を上げたらお金がなくても交換室につながる。プロトコルの違いです。そういう細かなところをテイクケアして、製品開発していくことが必要だと思います。

●人材育成

それには繊細な美的感覚とグッドセンスが求められます。そういう人材をここで育成し、その人たちが関西のイノベーション創出に貢献してくれたらと願っています。ここは大学・企業・国立研究機関が参加するため、学際融合の分野、とくに今後いろんなイノベーションを起こすためには医学や工学などの融合が大事なので、そういう人たちがここでコミュニケーションをとることによって、新しいイノベーションを創出できるのではないかと思っています。

●いま科学者に求められること

昨年4月5日に私と元東大総長の吉川弘之先生、ノーベル賞学者の野依良治先生とで食事をする機会があり、その席でいろんな話をしました。その時に出た話が、国・政府に提言して貢献できる科学者が少ないということです。例えば原子力、エネルギー、地震などの問題。東北の大震災の時、原子力の問題について自信を持って提言する人は少なかった。科学者は研究、教育、政策提言、それぞれ3分の1くらい関わる人がいてもよいのではないかと。しかし、そういう人が出てきたとしても、そういう人を認めるポジションがない。研究と教育だけやって大学にいるだけ。だから大学も、政策提言ができる人を養成すべきだということです。政策提言をするには、



いろんな人とコミュニケーションをとり、コラボレーションしないとなかなかできないわけです。

これは吉川先生が言われたことですが、ポリシー・フォー・サイエンス (Policy for science、研究費をとるための政策)、ほとんどの人はこんなことを考えているようだが、そうではない。サイエンス・フォー・ポリシー (Science for policy) であるべきだと言われた。なかなか面白い会話でしたので、紹介させていただきました。

●人の交流の場(サロン機能)

ここにはサロンという場があります。異業種、異分野の人が集まって、交流することができるサロン機能を提供する。そこからコラボレーションがスタートするのだと思っています。このような交流の場(サロン)、コンサルティング、ノウハウの提供といった機能は、ベンチャー、とくに関西に多い中小企業にとって、非常に望まれることだと分かりました。私が所属する NICT(情報通信研究機構)が支援企業390社にアンケート調査を行ったところ、390社の人が本当に何を求めているかといったら、資金提供はわずか15%。それよりもサロン機能、いろんな話を聞きたい、コミュニケーションをはかりたいという要求が60%を超える結果が出ています。だから、本当のベンチャー支援ならサロンという機能が有効ではないかと思っています。

7階にサロンを設けましたが、既に1,500名を超えるメンバー登録があって、若者で連日賑わっています。当初の予定では3年でメンバー1,000人超えを見込んでいましたが、オープンして3カ月で1,000人を超え、大学の先生方もたくさん入っているし、若者がたくさんいます。今までもサロンはあ

ったと思いますが、それは年間高いお金をとって企業の偉い方々が集まる場所でした。そうではなく、ここは若者が集まって仕事をしている。逆に仕事をする場ということで、日本でいちばん早いWiFi接続が設定できるようにデザインをお願いし、そういう装置を置いています。

● The Lab (皆で世界一研究所)

もう1つ、2階、3階にあるのが「The Lab」。皆 で世界一研究所を作っていきましょうということで す。それは中小を含む企業や大学の人たちが来るの で、コラボレーションによって先端技術開発をしま しょうということです。そこでできたものを、エン ターテイメント空間で一般の人に体験してもらいま す。今日も小学生達が来ていろんな実験をしていま す。そういうことが理科離れを防ぎ、子供達がサイ エンスに興味を持つチャンスになるのではないかと 思っています。そういうところから真のユーザー・ ニーズを取り込んで新製品開発にいかしていく。既 に2階に出展していただいている企業の間で、コラ ボレーションが起こっています。ナレッジキャピタ ル側として、そうしたフィールドを提供すれば自然 と研究者同士でコラボレーションが起こってくる。 それは同じ場所にいるからこそのことです。

●可視化センター

9階には「可視化センター」というのがあります。これは生命や宇宙の不思議(DNAの構造、太陽風などの宇宙天気図)など最先端科学技術を「みえる化」する。そして子供達を含む市民に見て感じてもらって、科学技術への理解を深めてもらおうというものです。実際には神戸ペタ・コンピューター「京」との連携を視野に入れて、国立研究所、大阪大学、神戸大学、関西大学などとのコラボレーションによって実現しようとしています。完全にはできていませんが、そうしたものを期待しています。ここで若手クリエーターがいろんなソフトウェアを開発し、そういう人たちが関西で定着し、新たな職種が生まれるようにしていきたいと思っています。

●ナレッジキャピタル「実行の精神」

ナレッジキャピタルとは何かをもう一度総括しま す。知的機能をグランフロント大阪に集積すること により、異分野間での人材交流の促進をはかり、新 たなイノベーション創出につなげる、これがナレッ ジキャピタル機能そのものである。ナレッジキャピ タルの「実行の精神」を振り返ってみましょう。「皆 で面白いことをやる」。これがまず大事なのです。 研究者を問わず、面白いと思わないと事が進まない。 「omosiroi」を「mottainai」「kawaii」と同じように 国際語にしていきたいと思っています。「面白い」 の語源は目の前がぱっと明るく開けるという意味が あるそうです。そしてセンスのある次の時代を担う 人材を育てられればいいなと思っていたのですが、 なかなか進まない。最後にはとにかくやってみよう、 チャレンジしないとイノベーションは生まれない。 そうは言ったのですが、なおかつ「相当のリスクが あるのでは? | 「儲かるのか? | と言う人はいっぱ いいました。

●「KCP」での産学官連携モデル

ナレッジキャピタル(KCP)での「産学官連携モデル」をこの図のように考えました。こちらに産(企業)、学(大学等)、官(府・市等)があり、こちらにナレッジキャピタルがある。ここで面白いことをして、ナレッジ、ノウハウの蓄積、そして人が集積する。しかし、ここだけでクローズしていては何もできません。産学官の支援が必要なわけですが、産業界からは出資してもらい、大学からは知財と人材を提供してもらい、行政いろんな規制緩和やロジスティックをやる。それらが一体となって支援する。そこに一般の市民が入ってくる。そしてここで面白いことをやって、蓄積されたノウハウや人材が再びこちら(産学官側)にフィードバックされる。直ち

#KCP"での産学官連携モデル
有能な人材、ノウハウ
タイムスパンの長いフィードバック
サレッジ・キャピタル
出資
"omosirol"ことをして
ナレッジ、ノウハウの蓄積
人材、知
等(大学等)
官(府、市等)
特区など規制緩和、ロジスティックス
直ちに直接的なリターンを期待するのではな
く、少しスパンの長いかつ間接的なリターンを求めるといった企業マインドの醸成が課題
である。

に直接的なリターンを期待するのでなく、間接的なリターン、スパンの長いフィードバックがあるのだということを産学官が理解した上で進める必要があるだろうと思います。

●サロンの紹介

ここからは具体的にどんなものがあるのかを紹介 します。サロンにはいろんな人がやって来ています。 会議室もあって、無料で使えることになっています。 この写真はフランスのリョンの市長が来た様子です が、リヨンの駅前を同じように開発したくて市長が ウェブで探しあて、ここに見学に行きたいと40人 で来てくれました。その後、我々と彼らと提携を結 んで、一緒に開発をやろうということになりました。 キャピタルの連中のインセンティブも上がっていま す。フランス都市デザイン調査団も来てくれました。 また、英国総領事館の人たちは、サロンで若者を相 手に講演をしてくれました。これは香港のベンチャ ー企業をファインディングしている企業のサイバー ポート、そこの所長がプレゼンテーションをしてく れました。その後に中小企業の方といくつかのコラ ボレーションが起こって、かなりの商談が進んでい るようです。

● The Lab の紹介

次にラボの紹介ですが、皆で面白いことをやって、 何かイノベーションにつなげようとするフロアです。 どんなものがあるのかといえば、これは京都大学の 大学院の学生によるベンチャー企業・グリーンロー ドモータースでつくった電気自動車。世界で1台し かない車をつくるという取り組みで、既に40~50 台の注文があって、1台800万円だそうです。この 横にたまたま三木楽器が出展していて、電気自動車 は音が出ないので、アクセルを踏んだ時にどんな音 が出ればよいのかと三木楽器とのコラボレーション がスタートしました。それはお金の問題がどうのこ うのでなく、現場で自然な形でコラボが始まった事 例です。本当の共同研究とはこのようなことだと思 います。同じフロアには芦屋のパンフレットデザイ ンのオフィスも入っていて、その人たちとのコラボ レーションでパンフレットをつくったそうです。最 近になって、ここの皆さんの音楽好きがきっかけに なって、個々にバンドをつくって楽しんでいるよう

です。他の入居企業の中で凸版印刷のコーナーでは、 絵が立体的に見られるということで海外からも興味 をもたれています。これは鴻池運輸のコーナーでの 実体験の様子で、ここで実際に操作ができるように なっています。

●眼鏡なし 3D 200 インチ映像

これは私が在籍していた NICT (情報通信研究機構) による研究成果で、眼鏡なしで見られる 200 インチの 3D 映像です。通常の 3 次元映像はどの位置から見ても同じですが、これは眼鏡なしで横に行くと、そこからこの侍の横顔が見られる。立つ視点によって絵が違う。これは関経連の下でのプロジェクトとして、既に奈良の仏像を対象にスタートしています。

●テラヘルツの研究成果

NICTの成果でもう1つ、これはテラヘルツの研 究成果です。テラヘルツは電波と光の間くらいの周 波数ですが、最近いろんな分野への応用がスタート しています。イタリア・ルネサンス初期のテンペラ 画について、テラヘルツを使って世界で初めて非破 壊・非接触による絵画の修復が行われました。単純 にいえば絵の CT 写真を撮ること。修復者にとって は、どこにどんな腐食があるかの情報が得られ、ど う修復したらよいかが分かり、役に立つということ から注目されました。修復されたものは、フィッツ 美術館に行けば見られます。テラヘルツを活用する ことに携ったのは女性の技術者で、ルーブル美術館 からも修復の依頼がきています。我々はここで何か 面白いことができないかと、絵画をフィッツ美術館 からハイビジョンの高速ネットワークを使って送っ てもらって、皆さんに見てもらおうということにし ました。そしてフィッツ美術館の先生にハイビジョ ンの絵を拡大・縮小しながら、この部分はこのよう に描かれているという解説・講義をしていただきま した。要するに、こうした面白いことをここでやっ ているわけです。

同じように、テラヘルツを使い高松塚古墳の中に 入って観測。それをこのような超大型のディスプレイに映し出して、もっと見える形にしました。これ は電子顕微鏡の写真をこんなに大きく映し出したも のです。そうすると分からないことが、いっぱい分 かるようになる。例えば、レントゲン写真では分か



らなかった病巣も見えるようになる。スマートフォンを活用すれば、高松塚古墳の中に入っていき見たい所を見ることができます。(映像上映)

Vis - lab

可視化についてもう一度説明すると、様々な物事 のいろんな現象を見えるようにすること。太陽風、 地震、竜巻などを「みえる化」する。拡大すること で見えることもありますが、じつは自然現象の理解 が深まる。さらに予測の向上をはかることで、災害 防止につながるのではないか。そして若い人達が興 味を持って、子供達が理科、物理や化学に興味を持 つようにできないかということです。今から可視化 の事例を映しますが、これは CG ではなくて、科学 的データに基づくシミュレーションです。通常の CGと違うので膨大な計算力が必要になりますが、 これは計算の結果なのです。これから実現しようと いう段階ですが、神戸のペタスケールコンピュータ - 「京」とナレッジキャピタルとをJGN2という 高速回線で結ぶ。JGN2というのは NICT がオペレ ーションしていて、国の予算をもらって高速のネッ トワーク実験をするインフラとして提供されている ものです。可視化のために計算したものを、ネット ワークを通してナレッジキャピタルでリアルタイム に見せようということです。

まずやろうとしていることは、地震が起こった時に地盤がどのように崩れるのか。テレビで見る地震発生の解説は幼稚なプレートの絵が使われていますが、実際はあんなものでなく、岩石の崩れ方を含めもっと複雑だそうです。データがあるのでそれを計算し、可視化して見せようとしています。海外でも可視化の例があります。今からプリンストン大学が

実施した、宇宙の 2000 万年前から 140 億年前まで をさかのぼる事例をお見せします。(映像上映) 次 は自然現象を理解して、予測して災害防止につなげ るという事例です。(映像上映) ナレッジキャピタルで、眼鏡なしでこのような映像を見せることができたらと思っています。

●今後の課題、必要条件

繰り返しになりますが、産学官側がここに投資し たからといって直接的なリターンを期待するのでな くて、少しスパンの長い間接的なリターンを求める といった企業風土の醸成が必要だということです。 そして関西、日本だけでなく、世界から注目される ようにプレゼンスを高くしていって、多くのプレー ヤーの参加をうながしていく。これは既に少しずつ スタートしています。最初はオーストリアの都市・ リンツのアルス・エレクトロニカと連携して進めま した。リンツの街は鉄鋼で栄えた後に衰退。次の町 おこしとしてアートとテクノロジーの融合を考えた。 今ではリンツの街はオーストリアで失業率が最も低 い状況へと復活しました。そこのストッカーという 人と協力しながら進めました。シンガポールや香港 からも話がきているので、これから手を結んで進め ていきたいと思っています。こうした動きが関西再 生につながって、育った若い人たちが東京に出てい くことなく、ここで職を得ることになったらいいな と思っています。

●懐徳堂の精神を持つ

大阪にはそういうマインドがあります。「懐徳堂の精神」をもう一度考えてみましょう。懐徳堂は江戸時代後期に大阪北浜につくられました。その頃は今のように大阪の経済は衰退していた。どうしたらよいのかと大阪の商人、豪商がお金を出してつくった学問所です。そこで彼らが言っているのはお金儲けでなく、哲学を教えたわけです。そこで言っていることは、後世に残せるのは教育しかないと。そういう精神が大阪にはあるわけです。それをもう一度復活させて、21世紀懐徳堂にしようということで大阪大学のプロジェクトがスタートしようとしています。うめきた第2期の開発についても話をしようと考えていたのですが、本日は時間がなくなりましたので、別の機会にすることにします。

質疑応答

Q:私自身がロボカップを始めたのも基本的には 同じ発想で、研究室から外に出ていって皆が見える 前で技術を共有し、モチベーションを高めていくこ とだった。現場体験を通じてしか出てこないという のは実感している。科学技術は軍事によって発展す るとも言われるが、日本ではそうでなく民需でチャ レンジすべきだと思う。講演を聞いてユーザーの思 いを、現場に返していくべきだと痛感した。

A:民需では国の規制があり、それを変える必要があると思う。1つの例としてカーナビは目的地周辺までは行けても、そこから先が分からない。規制があるわけで、技術者が遅れているのでなく、技術は日本にもあると私は思っている。オープンでそうした技術が伝わっていけば、アメリカのボストンダイナミクスのようになり得る。その辺りは国の施策の違いだろうと思う。

Q:企業側から大学を見ると、いろんな疑問がある。 1つは日本の大学では論文の数で先生の評価がされ ているようで、教育にはあまり熱心でないのではな いか。米国では素晴らしい教科書がある。もう1つ は、日本の大学の先生は説明が下手で、逆に米国の 先生は例を挙げて上手に話すと聞いている。それに ついてどう思うか。

A:今は教育と研究両面に力を入れていて、休講などはない。講義15回全部に資料を作らなければならないような厳しさだ。教科書、本のことでいえば、先生側の問題だけでなく社会とつながっていて、本屋側が頁数を制限して価格を抑えようとする。米国では頁数が日本の約2倍。フーリエ変換を例にすると、日本の教科書はすぐに積分のフーリエの式が出てくるが、外国の本では、まず「なぜ変換が必要なのか」で20~30頁を割く。本屋は3,000円でないと学生が買わないというが、知識、ソフトにはお金を払うものという社会通念に変えるべきで、決して先生がさぼっているわけではない。学生も昔は休講を喜んだが、今はそうではない。学生に情報価値を認めるというマインドを植えつけることも重要で、それも情報リテラシーの1つだとは思う。

Q:私は2003年の「うめきた1,000人コンペ」の時に、科学のミュージアム、デザインのミュージア

ム、動物園の移設、農林業を取り込んだ科学のミュージアムを提案した。本日の講演を聞いて、人が集まってくるミュージアム機能が必要だと思った。ナレッジキャピタルの新たな展開としてミュージアム機能を取り入れてはどうか。

A:ミュージアム機能や博物館機能も取り込んでいかないといけない。それは一定期間にテーマを絞ったうえで、地下のシアターなどで実現していきたい。

Q:米国では感性を重視した商品化に力を入れている。ナレッジキャピタルの中で、感性の部分をいかに商品に結びつけて儲かるビジネスにしていくか。例えば日本では大学ベンチャーの発達が米国に比べて遅れていると思う。それはビジネスを儲かるシステムにすることに欠けているからだと思う。利益と

の結びつきと感性との関係についてどう考えてい るのか。

A: 私自身その答を持っていない。ベンチャーを育てるにはやはり基礎技術。基礎技術に根ざしたものでないとベンチャーとして成立しないと思う。シリコンバレーから誰かを呼んできて、関西ですぐにベンチャーができるかといえば、そうは思わない。感性は大事だが、その感性が直接ビジネスに結びつくものではなく、ビジネスとは後からついてくるもの。大学総長時代から言っていたことだが、ベンチャーをつくるために研究しているようでは、ろくなものはできないと。ベンチャーは結果であって、基礎研究をまじめにやって感性を持ってやっていれば、その中に出てくる。そこから自分には分からないとしても、誰か目利きがいるかもしれない。

